

مبادرات اجتماعية

متنوعة BLOM Bank

شارك رئيس مجلس إدارة ومدير عام بنك لبنان والمهجر سعد أزهري في افتتاح المنتدى السابع حول المسؤولية الاجتماعية للمؤسسات الذي عقد في فندق فينيسيا يوم 26 تشرين الأول المنصرم. وتحدث أزهري خلال الكلمة التي ألقاها عن المساهمة الاجتماعية لمصرف لبنان والمهجر والإنجازات التي حققها في هذا المجال وأبرزها: بطاقة «عطاء» التي ساهمت في نزع الألغام من 228,000 متر مربع من الأراضي في لبنان، وبرنامج «بلوم شباب» الذي قدّم التوجيه التعليمي والمهني إلى ما يفوق الـ 293,000 طالب وطالبة.

كما كشف أزهري عن بعض المشاريع التي شارف التحضير لها على الانتهاء والتي تندرج تحت لواء التعليم، وأهمها إطلاق بنك لبنان والمهجر قريباً بالتعاون مع جهات محلية ودولية منضمة تؤمّن معلومات وبيانات اقتصادية شاملة عن لبنان، إضافة إلى إطلاق المصرف مبادرة جائزة Hult Prize وهي إحدى أهم الجوائز المخصصة لفئة الشباب الذين سيتبارون لتقديم ابتكارات مستدامة وقادرة على تغيير حياة الآخرين نحو الأفضل.

كما تطرق أزهري إلى تعاون المصرف مع المديرية العامة للأمن العام بهدف مكننة آلية الدفع من خلال تجهيز مراكز الأمن العام بأجهزة الدفع الإلكتروني POS.

من جهة أخرى شارك رئيس مجلس إدارة ومدير عام بنك لبنان والمهجر في فعاليات مؤتمر الطاقة الوطنية اللبنانية LNE الذي عقد في مجمع البيال في 28 تشرين الأول الماضي حيث ألقى كلمة تناول فيها «دور القطاع المصرفي في تنمية الاقتصاد».

تدشين اللوحات الجدارية ضمن مبادرة الجدار الأبيض



أقام فرنسبنك حفل تدشين للوحات الجدارية ضمن مبادرة الجدار الأبيض "White Wall Beirut" الذي نظمه المركز الثقافي الفرنسي يوم الجمعة 27 تشرين الأول 2017. حضر الحفل سفير فرنسا في لبنان برونو فوشيه ونائب رئيس ومدير عام مجموعة فرنسبنك عادل القصار إلى جانب الفنان اللبناني يزن حلواني، وممثلين عن مجموعة فرنسبنك والمركز الثقافي الفرنسي، إلى جانب حشد من أهل الصحافة والإعلام، أمام مبنى النويري، طريق الشام.

في إطار هذا المشروع، قام ثلاثة من كبار فناني الكاليفرافي والغرافيتي بالرسم على ثلاثة جدران في بيروت حول موضوع حوار الثقافات. وقد تم اختيار الجدران الثلاثة على الخط الأخضر الذي كان يقسم بيروت إلى قسمين. الجدار الأول في السويدكو والجدار الثاني في فردان والجدار الثالث في الجميزة.

تكريم BLC... لدعم المرأة

في إطار مبادراته المتواصلة لتمكين المرأة اقتصادياً وأبرزها مبادرة We Initiative التي مر عليها خمس سنوات، دعي مصرف BLC Bank للمشاركة في منتدى نظمه مجلس المرأة العربية من 16 إلى 18 تشرين الأول في القاهرة والذي تناول أهمية القيادة النسائية في النمو الاقتصادي والتنمية المستدامة.

وقد شهد المنتدى تكريم مدير عام مساعد مصرف BLC Bank تانيا مسلم والتي قدّم لها مجلس المرأة العربية درع التمييز الذهبي لدورها كسيدة رائدة في المجال المصرفي.

كلفت أن تقطني يختاً في لبنان... إعفاءات للأغنياء



كلفت اليخت في لبنان، فيبدأ بسعره الذي يبلغ حده الأدنى \$30000 (عبارة عن زورق صغير جديد مزود بمحرك ومصنوع في الخارج) وصولاً إلى ملايين الدولارات. ويذكر الإضافات العديدة المتاحة كالردار، مولد الكهرباء، شبكة الاتصالات مع الأقمار الصناعية لليخوت الكبيرة التي تزودها بالإنترنت، الستاليت TV وغيرها. «وتتراوح قيمة التأمين البحري بين 1 و2% من سعر اليخت الإجمالي، وهي إلزامية. ويشكل رسم الموقف التكلفة الأكبر التي يتكبدتها صاحب اليخت إذ يبلغ \$300 على المتر سنوياً وقد يصل إلى \$1000. ويُعدّ سعر الركن في بيروت الأعلى (أي في الزيتونة باي وسمرلند والموفنيك)».

تصدر الإشارة إلى أن الربران يقود اليخت إجمالاً وليس المالك (و«يتقاضى مبلغاً شهرياً قدره \$1500 بالحد الأدنى وصولاً إلى \$6000-7000 الذي يعمل في اليخوت الكبيرة، علماً بأن الكابتين هو موظف يتقاضى أجره بشكل متواصل على مدار السنة. أمّا الموظف البحري الذي يساعده في اليخوت الكبيرة، فيتقاضى من 1000 إلى \$1200 شهرياً»، حسب خليفة الذي يضيف: «تتمّ صيانة اليخت مرة في السنة وتُقدّر كلفتها وفقاً لحجمه. مثلاً، تبلغ كلفة صيانة يخت \$30000 حوالي \$2000 سنوياً. ولا يمكن إغفال تكاليف التشغيل الأخرى من مازوت وغيرها. أمّا اليخت المسجل في الخارج، فيحصل على شهادة

يتساءل المرء حول شروط اقتناء يخت في لبنان والتكاليف التي يتكبدتها لتحقيق ذلك، إضافة إلى رسوم الاستيراد والتأمين البحري ورخصة التجول والرسم السنوي وتكاليف التشغيل والصيانة وأجر الربران. لا يمكن إغفال كلفة ركن اليخت التي تستحوذ على الحصة الأكبر من الميزانية المتوجب رصدها

مايا سماحة

اليخوت، إضافة إلى فرنسا. كما يتمّ استيراد تلك المستعملة من الولايات المتحدة الأميركية. وعن صناعتها المحلية، يؤكد أنها «خجولة وتقتصر على الزوارق الصغيرة التي يتراوح طولها بين 12 و16 متراً تقريباً وذات القطع الصغيرة، ولا تستطيع المنافسة على عكس اليخوت الإماراتية الفخمة مثلاً التي يلامس طولها الـ 85 متراً». ويشرح أن «رسوم ركن اليخت الأجنبي في سوليدير أو ضبية أو الموفنيك هي أعلى من رسوم ركن اليخت اللبناني. ومع أن تسجيل اليخوت في الخارج هو حرية شخصية، يمكن التشجيع على تسجيلها في لبنان لتوسيع الأسطول اللبناني لليخوت فيصبح المالك ملزماً على ركنها في لبنان حيث مرفأ الارتباط وسيدفع عندها رسوم أقل للموقف وبرضاء».

الموقف... الكلفة الأكبر

وإضافة إلى رسوم الاستيراد السابقة الذكر، يُعدّد مدير المبيعات في شركة «شهاب مارين» فراس خليفة، عناصر

يمكن لأي شخص مقدر تملك يخت بسهولة في لبنان. وتماثلاً مثل السيارات، تختلف أسعار اليخوت وفقاً لأصنافها وأنواعها العديدة، من هنا يُستشف التباين في أسعارها كما يشير عدد من الخبراء البحريين وأصحاب الشركات.

بحسب أحدهم، يبلغ الحد الأدنى لسعر اليخت (دون محرك) في شركة التصنيع الأمّ قبل دخوله إلى لبنان حوالي 15000 إلى 16000 يورو، أي دون احتساب كلفة الشحن أو الجمرک أو الـ TVA. وهكذا، فإنّ سعر أصغر يخت يدخل إلى لبنان هو حوالي \$35000 دون محرك و\$50000 مع محرك. بالمقابل، يؤكد صاحب شركة أخرى أن مبلغ \$10000 يُخوّل اقتناء يخت صغير مجهز. ولعل الاختلاف في الأسعار المطروحة يعود أيضاً إلى النوعية والتداخل في التصنيفات أحياناً بين يخت ولاتش ومركب شراعي.

وتظهر جولة على المعنيين بالموضوع أن سوق اليخوت تحكمها قوانين وُضعت لصالح اليخوت الضخمة وتلك المسجلة في الخارج بحجة تشجيع السياحة وتحت ذريعة جذب أصحاب المال للاستثمار فيه، بينما يخضع اليخت الصغير المستورد لرسوم أعلى.

ضريبة «تأقيصة»!

ومع أن الرسوم المفروضة على اليخت تتخذ في العالم حسب طوله ونوعه وقيمه، إلا أن قانون الجمارك اللبناني اعتمد تصنيفاً مغايراً إذ يتوجب على مالك اليخت الذي لا يتجاوز طوله الـ 15 متراً دفع 15% رسوم جمرک عند إدخاله إلى لبنان (لحماية الصناعة الوطنية التي لا تنتج يخوتاً تتخطى هذا الطول)، إضافة إلى الضريبة على القيمة المضافة (10%) التي تحسب على المجموع.

في الجهة الأخرى، يُعفى اليخت الذي يتخطى الـ 15 متراً من الجمرک ويدفع صاحبه فقط 10% (TVA) على السعر الإجمالي. فهل يُعقل أن يدفع من يشتري يختاً بـ 30 إلى 50 ألف دولار رسوم الجمرک والـ TVA، بينما يعفى من يملك يختاً بنصف مليون أو 10 ملايين دولار منها؟ والمضحك المبكي أيضاً إعفاء صاحب اليخت من الضرائب والرسوم الجمركية في حال امتلاكه لجنسية أجنبية أو إقامة غير لبنانية، باستثناء دفع مصاريف رخصة الدخول المتواضعة. وبشبه هذا التنظيم قانون الإدخال المؤقت للسيارات، وهو ما قد يدفع العديد من الأشخاص إلى اللجوء إلى هذه الميزة وإدخال يخوت على أساس مؤقت للتهرب من الجمرک والرسوم.

عناصر الكلفة

بالعودة إلى عناصر الكلفة، يشير الكابتين هيثم شعبان، الخبير البحري المخلف، إلى اختلاف أسعار اليخوت بين جديدة أو مستعملة على غرار السيارات، ووفق سنة التصنيع وحسب علامتها التجارية، لافتاً إلى أن استيرادها يتم بشكل كبير من إيطاليا التي تشتهر بصناعة

إدخال مؤقت لمدة ثلاثة أشهر، وتبلغ قيمة دخوله وخروجه حوالي \$1000».

100 مليون هم الإضافات

بدوره، يفنّد المدير التنفيذي لـ Team nine اليكو شيحا عناصر كلفة اليخت من تسجيل، إلى الجمارك والرسم السنوي، إلى رخصة التجوّل على غرار ميكانيك السيارات، إلى التأمين البحري. وبلغت إلى «حرية الزبون بشراء يخت مع أو بدون محرك، ولكن من المستحسن أن يشتريه مجهزاً كاملاً مع محرك خصوصاً في حال استيراده من الخارج، ويُقدّر سعر

اشترى البيت اللي بتتمناه وافرشه غ ذوقك

اطلب أي قرض سكني واحصل على بطاقة ائتمانية Visa Signature أو Mastercard Horizon Blue.

رسم البطاقة السنوي مجاني للسنة الأولى ويمنع فقط للعمل في حال توافي الشروط اللازمة.

بنك عوده



1570 bankaudi.com